

## PROGRAMME DE FORMATION FORMATION CONTINUE IOBSP -2020 COURTIER EN CRÉDITS AUX PROFESSIONNELS

**CATÉGORIE DE LA FORMATION :** Formation annuelle continue

### OBJECTIFS ET PRÉSENTATION

La " Formation continue IOBSP -2020 Courtier en crédits aux professionnels" permet de satisfaire aux exigences de formation continue posées pour :  
- les intermédiaires en opérations de banque et en services de paiement (IOBSP) par l'article D 314-25 du code de la consommation ;

JURISCAMPUS, spécialiste de la formation à distance par internet pour les professionnels, s'appuie sur une équipe pédagogique expérimentée qui allie les compétences universitaires à celles des professionnels du secteur.

Objectifs de la formation :

À l'issue de cette formation, le participant sera capable de :

- répondre aux exigences réglementaires de formation annuelle continue ;
- justifier du maintien de ses connaissances et compétences professionnelles.

### PUBLIC VISÉ ET MODALITÉS D'ADMISSION

- **Public visé :** Les Intermédiaires en Opérations de Banque et Services de Paiement (IOBSP) .
- **Prérequis :**  
Préalablement à cette formation, le participant devra :  
- être soumis à l'obligation de formation continue édictée par les textes précédemment visés

### ORGANISATION ET SUIVI DE LA FORMATION

Le programme de formation **Formation continue IOBSP -2020 Courtier en crédits aux professionnels** représente un volume horaire d'enseignement de **7 heures**.

La formation est dispensée à distance via une plateforme pédagogique.

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

La formation est dispensée dans le cadre d'un environnement numérique pédagogique mettant à disposition de l'apprenant des supports pédagogiques ainsi que des exercices d'accompagnement.

### MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN OEUVRE

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances.

### ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

- **Direction :** Nicolas ESPLAN et Alexandre LESAULT, Directeurs JurisCampus, Docteurs en droit
- **Comité de perfectionnement :** Présidé par Michel LEROY (Maître de conférences HDR, directeur du M2 ingénierie du patrimoine UT1 capitol). Pierre BERMOND (Directeur associé EOS Allocations), Fabrice DUMARQUEZ (Notaire), Karine ESPLAN (Toulouse school of management, Enseignant chercheur), Sébastien GARCIA (Ingénieur patrimonial, chercheur).
- **Responsable des épreuves :** Corinne BASTIER

### VALIDATION DE LA FORMATION

Attestation de fin de formation et de réussite délivré après la validation du QCM de contrôle des connaissances.

### ENCADREMENT ET ASSISTANCE PÉDAGOGIQUE TOUT AU LONG DE LA FORMATION À DISTANCE

Le tuteur est le garant du suivi de l'apprenant. Il sera chargé de le suivre et de l'assister durant son parcours d'apprentissage, de mesurer sa progression pédagogique, de déceler d'éventuels écarts et de proposer des correctifs.

<b>Tuteur</b>	Carole QUENECHDU
<b>Modalités d'accompagnement</b>	L'accompagnement se fait selon des outils de suivi à disposition sur l'environnement numérique d'enseignement (barre de progression, coche d'achèvement, parcours guidé, graphique de progression...).
<b>Comment et à quel moment peut-il être joint par l'apprenant ?</b>	Tous les jours ouvrés de la semaine de 9h30- 12h00 et de 14h00-17h30 par téléphone 05 62 88 28 43, par mail à l'adresse coach@juriscampus.fr
<b>Dispositifs mis en place pour la promotion des partages et des échanges pédagogiques entre les apprenants</b>	Mise en place d'outils asynchrones de formation comme forum, messagerie privée etc...

## PROGRAMME DE LA FORMATION

1ère partie : les éléments indispensables d'une étude financière prévisionnelle.

- Les documents nécessaires au chargé d'affaire pour étudier un dossier de financement.
- Le montage d'un business plan financier.

2ème partie : la détermination des solutions de financement, le conseil en crédit aux professionnels.

- Les crédits de fonctionnement pour couvrir un besoin d'exploitation.
- Les crédits d'investissement pour couvrir un besoin d'investissement.
- Les sûretés et les garanties possibles.
- Les obligations bancaires en crédit aux professionnels.
- Les actualités 2020.

3ème partie : le dossier de financement

- Les documents indispensables d'un dossier de crédit aux professionnels.
- Structurer le dossier de demande de prêt afin de faciliter son analyse.
- Présenter un dossier de financement professionnel à un chargé d'affaires.
- Les actualités 2020.

