

Livret "INTERMEDIAIRE EN OPERATIONS DE BANQUE ET SERVICES DE PAIEMENT"



Cette formation s'adresse à tous ceux qui souhaitent acquérir le statut d'intermédiaire en opérations de banque et services de paiement mais qui ne disposent pas de la capacité professionnelle requise. Les Livrets de formation IOBSP permettent de satisfaire aux exigences de capacité professionnelle posées par l'arrêté du 18 juillet 2022.

A l'issue de cette formation, le participant sera capable :

- De répondre aux obligations de formation posées par la loi pour les Intermédiaires en Opérations de Banque et Services de Paiement.
- De répondre aux exigences de capacité professionnelle en vue d'une immatriculation auprès de l'ORIAS.



**40h, 80h ou 150h
de formation
(en fonction du niveau)
100% en ligne**

Les modalités de la formation



Modalités d'examen

Examen final par QCM



Modalités pédagogiques

Formation accessible en E-learning via une plateforme de formation accessible 24h/24 et 7j/7

Thématiques

Savoirs généraux, connaissances générales sur le crédit, notions générales sur les garanties, notions générales sur les assurances des emprunteurs, règles de bonne conduite, contrôles et sanctions

Tronc commun :

Crédit à la consommation et crédit de trésorerie : environnement du crédit de trésorerie et à la consommation, crédit à la consommation, connaissances et diligences à accomplir pour assurer une bonne information de l'emprunteur, préparation d'un dossier de crédit à la consommation. Regroupement de crédits : environnement du regroupement de crédits, regroupement de crédits, connaissances et diligences à accomplir pour assurer une bonne information du candidat au regroupement, dossier de regroupement.

Les services de paiement : environnement des services de paiement, différents services de paiement, droits de la clientèle en matière de services de paiement, préparation d'un dossier de services de paiement.

Le crédit immobilier : environnement du crédit immobilier, intervenants et le marché, crédit immobilier, connaissances et diligences à accomplir ainsi que les explications à fournir pour assurer une bonne information de l'emprunteur, constitution du crédit immobilier.

Module de spécialité :

Prérequis

- Avoir des notions bancaires et de financement.
- Connaître le vocabulaire associé au secteur d'activité concerné

Niveaux :

- Niveau I : Tronc commun + 5 modules de spécialité obligatoires (150h)
- Niveau II : Tronc commun + 5 modules de spécialité obligatoires (80h)
- Niveau III Crédit Immobilier : 7 modules obligatoires (40h)

E-learning & Coaching

Statuts accessibles

- Courtier ou mandataire non-exclusif en Opérations de Banque et Services de Paiement (Niveau I).
- Mandataire exclusif en Opérations de Banque et Services de Paiement (Niveau II).
- Mandataire d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement (Niveau III).
- Mandataire exclusif à titre accessoire ou Mandataire non exclusif à titre accessoire (Niveau Crédit Immobilier).

80%
taux
réussite

81%
satisfaction
client

Financement de votre formation

Quel que soit votre profil et votre situation professionnelle, il existe des solutions pour vous aider à financer votre formation. JurisCampus met à votre disposition une équipe d'experts qui vous accompagne dans vos démarches et vous aide à orienter au mieux vos demandes : profitez-en !



**Nos équipes sont à votre disposition
pour élaborer votre projet de formation.**



Contactez-nous
05 62 88 28 43
contact@juriscampus.fr



Métier






Il existe plusieurs intermédiaires en opérations de banque et services de paiement :

- Le courtier : Il accompagne une clientèle variée dans le choix et le suivi de produits notamment des crédits immobiliers selon la réglementation en vigueur et les objectifs de son client.
- Le mandataire exclusif ou non : il agit pour le compte d'un établissement de crédit ou de paiement.
- Le mandataire des catégories d'IOBSP précédemment mentionnés

Rémunération

La rémunération de l'IOBSP est soumise à une très grosse part de variable ce qui ne nous permet pas de vous donner de fourchette de rémunération parlante.

Qui recrute

Etablissements de crédit	
Banques	
Indépendants	
Promoteurs immobiliers	
Cabinet de courtage	

Les évolutions de carrière

Responsable de cabinet de courtage
Conseiller en gestion de patrimoine

E-learning & Coaching

Le E-learning chez JurisCampus c'est :

- combiner les modalités dans un dispositif complet avec des ressources variées
- un accompagnement permanent
- un apprenant au centre de l'apprentissage
- un parcours de formation qui permet de se former à son rythme.



Dans l'optique d'aider l'apprenant dans son apprentissage, tous nos cours sont construits de la même manière et il est également mis à votre disposition un environnement pédagogique fort aux multiples entrées cognitives. De ce fait, vous retrouvez donc toujours la même organisation d'une leçon à l'autre.

• Espace général

• Assistance

• Ressources

• QCM de positionnement

La barre latérale : Barre de Progression, Calendrier , Evènements à venir, Forum pédagogique.

La synthèse : Les points essentiels de la thématique

La leçon : Vos leçons sont présentées dans l'ordre de la maquette pédagogique. Nous mettons à disposition des ressources documentaires complémentaires (*texte de loi par ex*). Nous agrémentons nos enseignements d'illustrations permettant une meilleure appréhension du contenu.

La mise en pratique de vos cours : De nombreux exercices aux formes diverses sont mis à votre disposition vous permettant d'apprendre de manière ludique tout en variant les biais cognitifs. Ainsi, suivant les leçons, vous retrouverez :

- Des quiz
- Des devoirs avec corrections détaillées
- Des mises en situation vous permettant d'explorer plusieurs solutions

Le Coaching : Une équipe pluridisciplinaire est là pour vous répondre par téléphone, mail ou sur les différents forums de la plateforme de formation. Questions de cours, examens, motivation, organisation, administratif : JurisCampus est là pour vous.

• Adaptive learning
• Coaching

• Social learning
• Mobile learning

• Picking learning
• Serious game

• Contrôle des connaissances
• Auto-évaluation